



Привлекайте новых клиентов, увеличивайте частоту покупок и вашу прибыль с помощью BenefittY



В реестре отечественного ПО: [№ 16548](#)

Что такое BenefittY?

Мы, инновационная компания, собрали мировые практики по привлечению и удержанию клиентов, **предлагаем умные алгоритмы**, с помощью которых вы можете:

- за 2 мин. запустить собственную цифровую программу лояльности
- привлекать новых клиентов без затрат на рекламу
- увеличить прибыль, выручку, средний чек и стимулировать ваших клиентов делать покупки снова и снова

Видеопрезентация VenefittY (с обзором функционала)



Перейдите [по ссылке](#)



Или отсканируйте QR code

Эффекты от использования BenefittY

Приток новых клиентов

+7%

Увеличение среднего чека

+12%

Увеличение количества покупок на клиента

+8%

Увеличение чистой прибыли

+7%

В итоге вы увеличиваете свою прибыль

Сфера бизнеса

Розничная торговля (товары) ▼

Косметика и парфюмерия ▼

Маржинальность бизнеса

55% ▼

Рассчитать

Результаты

Рекомендовано начислять бонусов	5,00%
Прогноз увеличения годовой выручки	2 376 000 руб.
Прогноз расходов на бонусы для клиентов и тариф BenefitY (за год)	540 000 руб.
Прогноз прироста чистой прибыли (за год)	724 800 руб.

Для расчетов использовано предприятие из вашей сферы, которое использует программу лояльности и имеет активную клиентскую базу около 200 покупателей.

Онлайн-расчет роста вашей прибыли доступен [на сайте](#)

Даем готовые инструменты для роста продаж

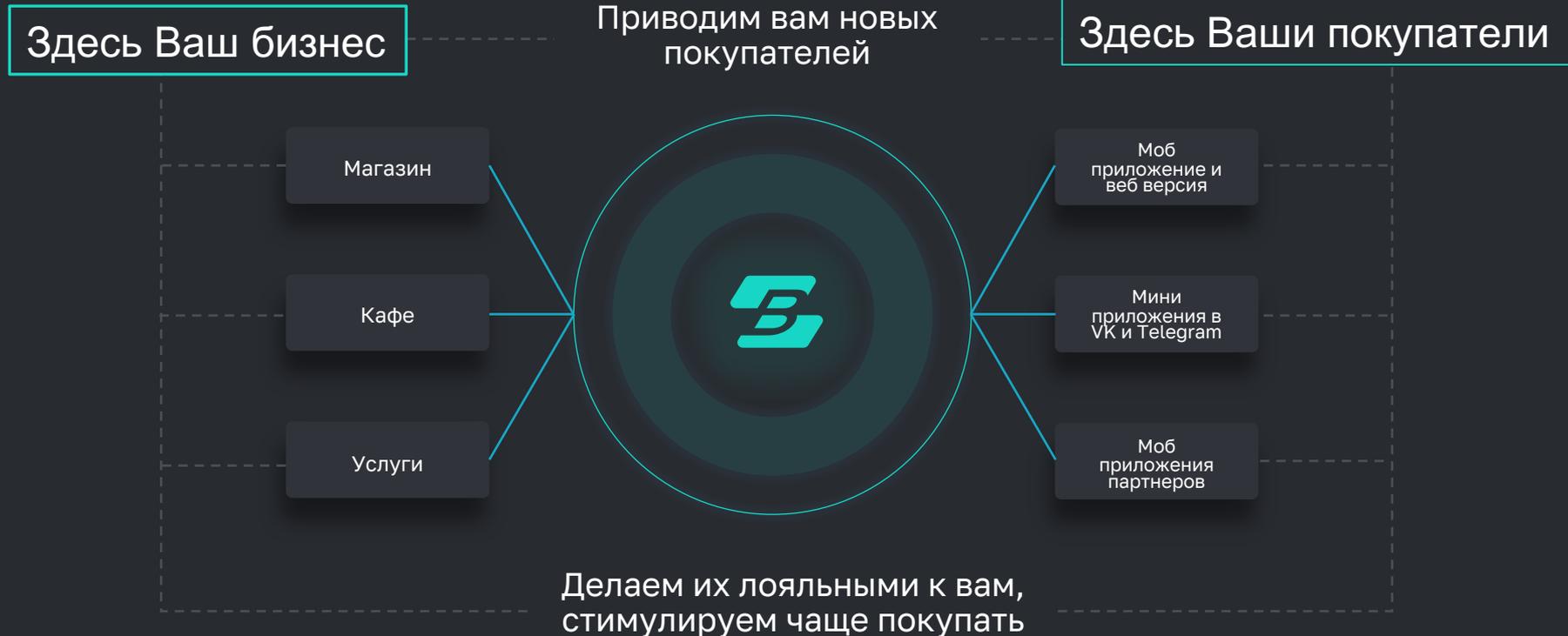
Программа лояльности стимулирует чаще покупать у вас. Процесс накопления и траты бонусов, выгодные предложения на праздники — повод совершать покупки чаще

Приложения BenefittY и партнеров - удобные инструменты для привлечения новых покупателей и коммуникаций с клиентами

Клиентская база позволяет понимать потребности аудитории. Сбор, безопасное хранение и быстрый доступ к информации о покупателях

Коммуникации с покупателями - отправка push своим клиентам, формирование рекламных кампаний, акций, управление профилем, сбор отзывов

Как BenefittY увеличивает вашу прибыль?

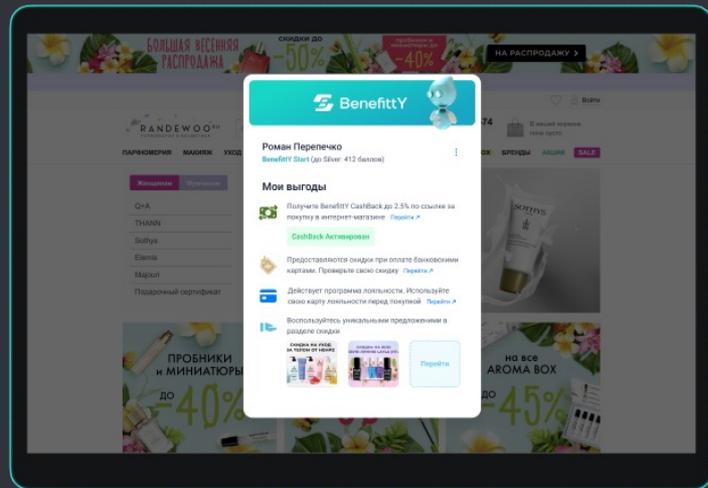


Готовые каналы коммуникаций с клиентами

Аудитория более 60 млн. чел

Стимулируйте покупки онлайн и в городе

Расширение для браузера **BenefitY** подскажет покупателям выгоды при покупках на вашем сайте



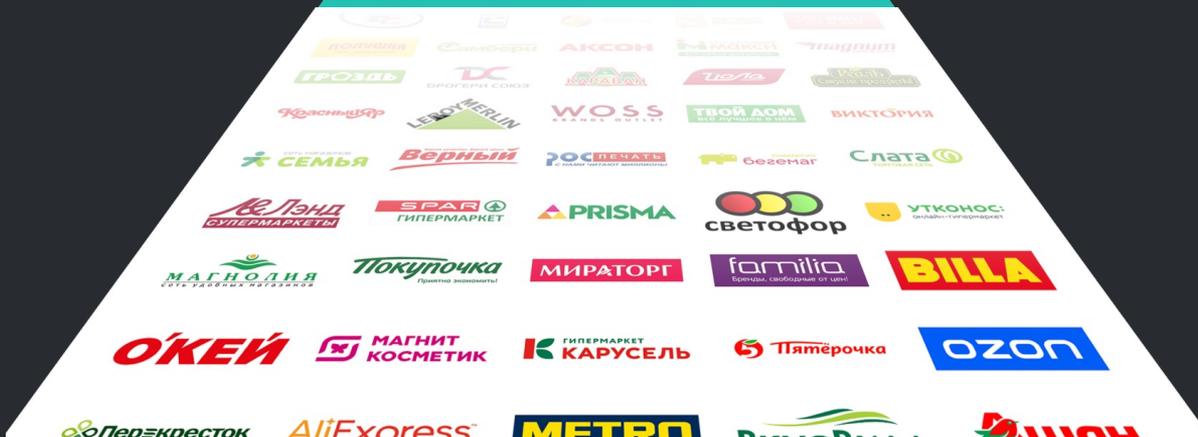
Пользователи моб. приложений **BenefitY** и партнеров, мини приложений в **Telegram** и **VK** узнают о вас и ВАШИХ спецпредложениях при покупках в городе

Программа лояльности – необходимость для продаж

Все крупные компании используют программы лояльности

Для вас она тоже теперь доступна в 2 клика!

Ваш бизнес
+



Для чего вам нужна программа лояльности?

Напрямую влияет на основные метрики любой организации:

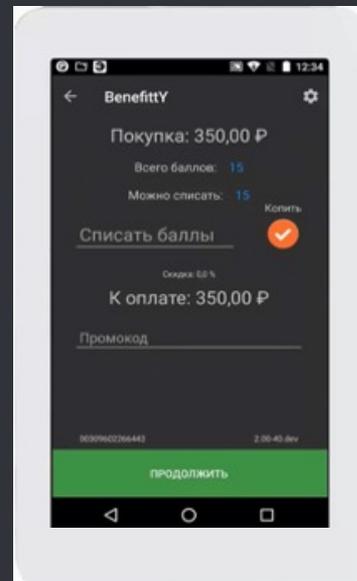
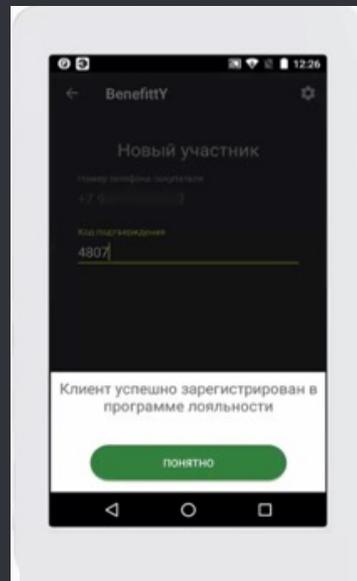
- ✓ Снижает отток клиентов
- ✓ Увеличивает средний чек, частоту покупок, выручку и доход

Сбор активной клиентской базы в одном месте для коммуникации с ними

Отстройка от конкурентов и «привязка» клиентов к себе за счет начисления баллов за каждую покупку

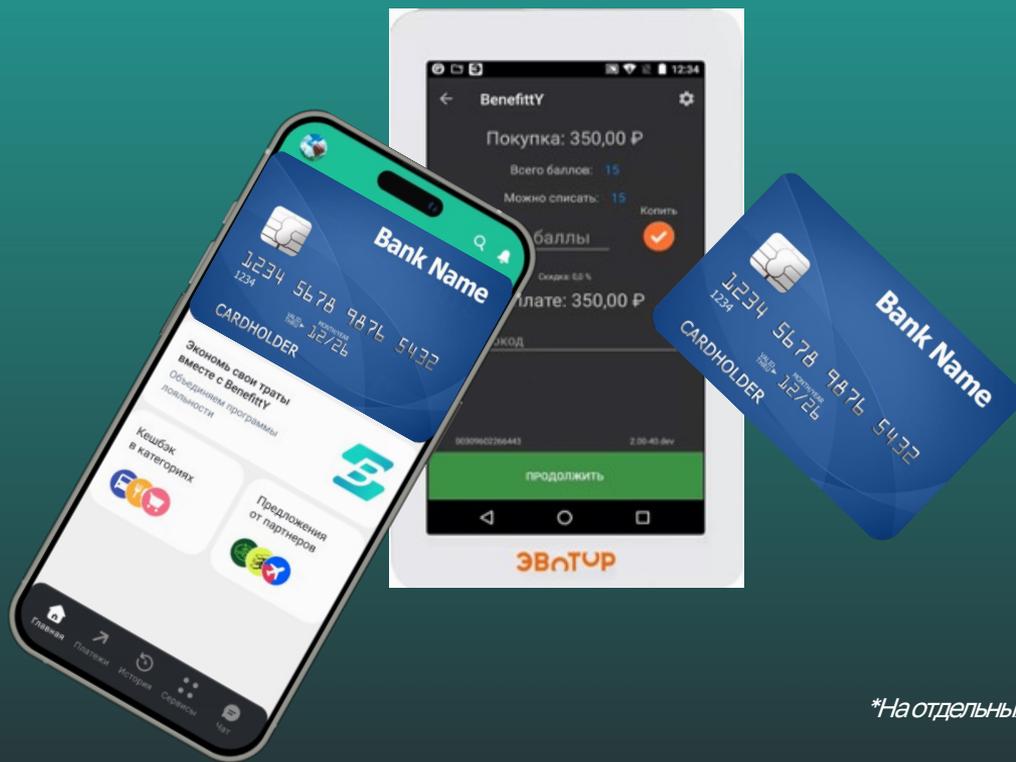
Программа лояльности работает прямо на кассе

- ✓ Подключение кассы за 2 мин
- ✓ Регистрация клиента по номеру телефона прямо на кассе
- ✓ Списание баллов по номеру телефона/цифровой карте лояльности
- ✓ Не нужно заполнять бумажные анкеты*



*Полное соответствие законодательству РФ

Срабатывает при касании смартфоном или банковской картой



**На отдельных кассах, включая ЭВОТОР*

Гибкие настройки программы лояльности

The screenshot shows the 'BenefittY' web interface for configuring a loyalty program. The left sidebar contains a navigation menu with categories: 'Мои торговые точки', 'Ифо-материалы', 'Тарифы', 'Лояльность', 'Настройки аккаунта', 'Сервисы BenefittY', and 'Поддержка'. The main content area is titled 'Продвинутые настройки' and includes several sections: 'Тип программы лояльности' (set to 'Бонусная'), 'Баллы с покупок' (with 'Размер начисления в %' set to 5 and 'Правило начисления' set to 'Процент от разовой покупки'), 'Срок жизни баллов' (set to 12 месяцев), 'Дополнительные вознаграждения' (with 'Событие' set to 'Регистрация в программе лояльности' and 'Тип вознаграждения' set to 'Приветственные баллы'), 'Можно потратить от суммы в руб.' (set to 1), 'Срок жизни баллов' (set to 12 месяцев), and 'Списание баллов' (with '% списания баллов за 1 покупку' set to 100). A 'Назад' button is located at the bottom left of the main content area.

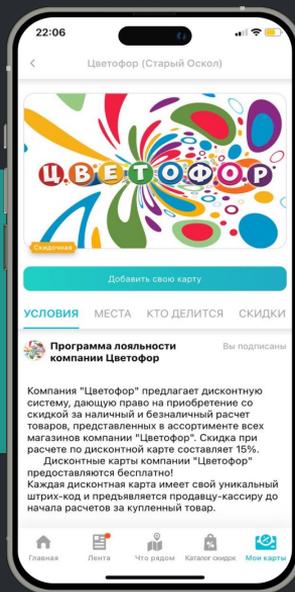
Изменяйте настройки вашей программы лояльности в любой момент самостоятельно

Готовые инструменты для роста ваших продаж в приложениях BenefittY и партнеров



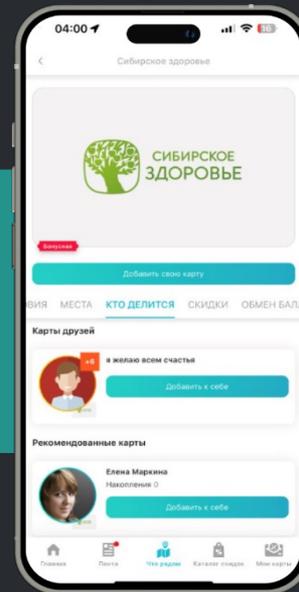
Карта вашей программы лояльности с балансом

стимулирование к повторным покупкам



Выпуск карты вашей программы лояльности онлайн из моб. приложения

привлечение новых покупателей

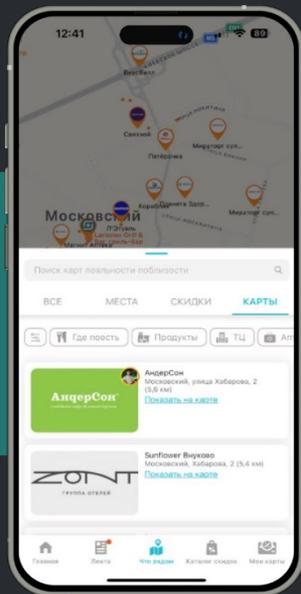


Возможность «шерить» карту программы лояльности с семьей и с друзьями

привлечение новых покупателей

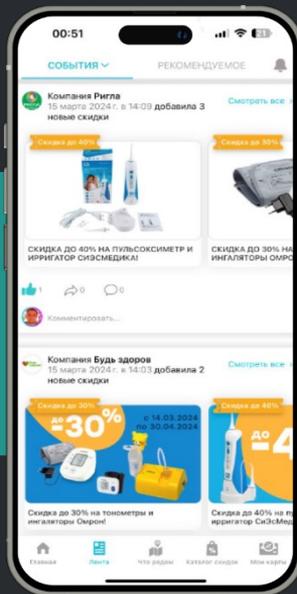
повышение лояльности

Готовые инструменты для роста ваших продаж через приложения BenefittY и партнеров



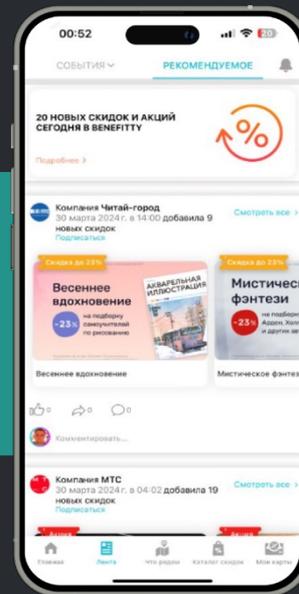
Карта вашей программы лояльности
в привязке к геопозиции

привлечение новых покупателей



Ваши спецпредложения
в персональной ленте участника
программы лояльности

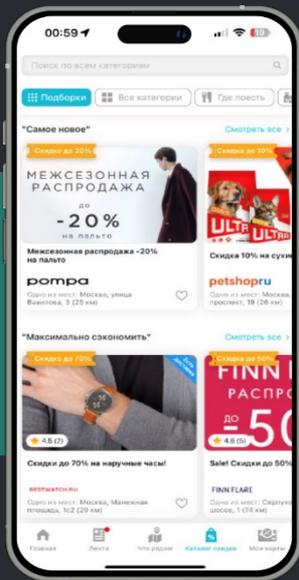
стимулирование к повторным покупкам



Ваши спецпредложения
в ленте раздел «рекомендуемое»

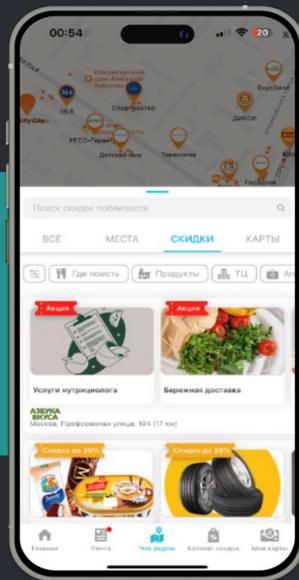
привлечение новых покупателей

Готовые инструменты для роста ваших продаж через приложения BenefittY и партнеров



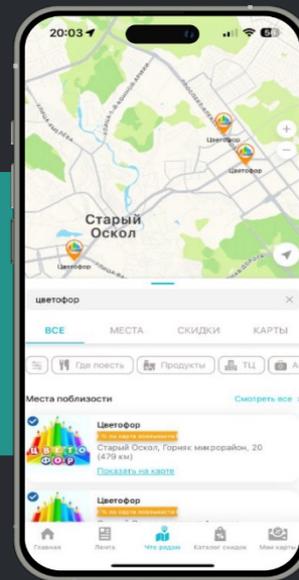
Ваши спецпредложения
в каталоге скидок

привлечение новых покупателей



Ваши спецпредложения
при геопоиске

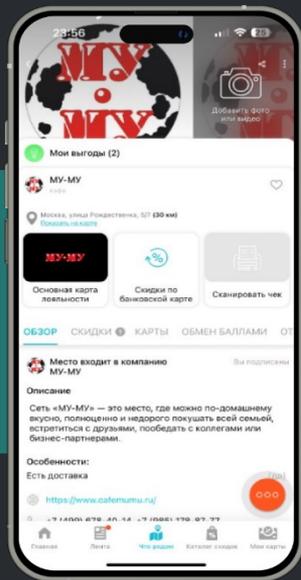
привлечение новых покупателей



Торговые точки
при геопоиске

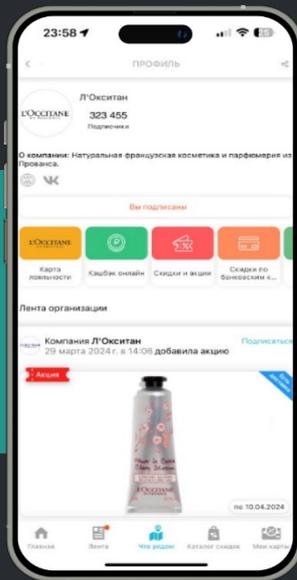
привлечение новых покупателей

Готовые инструменты для роста ваших продаж через приложения BenefittY и партнеров



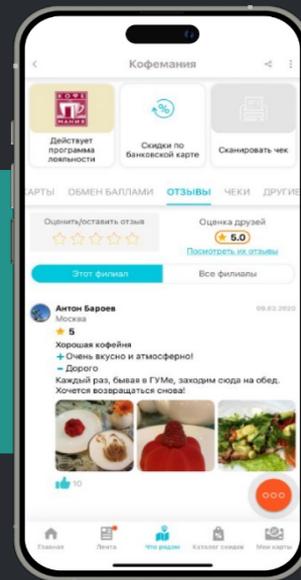
Подробная
карточка места

привлечение новых покупателей



Персональная
страничка организации

привлечение новых покупателей

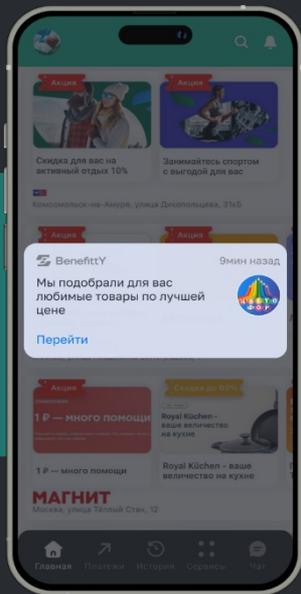


Отзывы
покупателей

привлечение новых покупателей

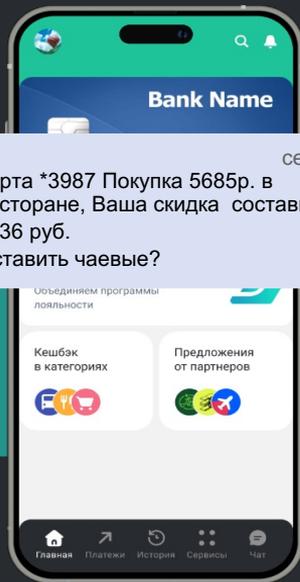
повышение лояльности

Готовые инструменты для роста ваших продаж через приложения BenefittY и партнеров



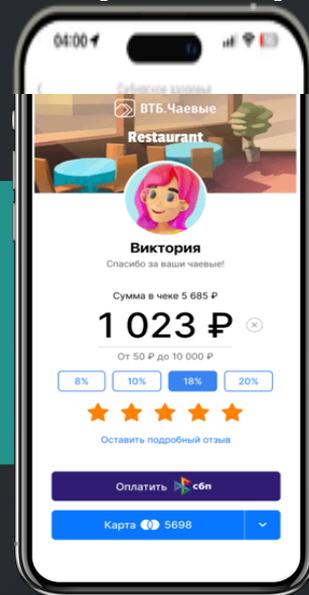
Push-уведомление в приложении BenefittY подписчикам и потенциальным клиентам

привлечение новых покупателей



Push-уведомление в приложении BenefittY с призывом оставить чаевые

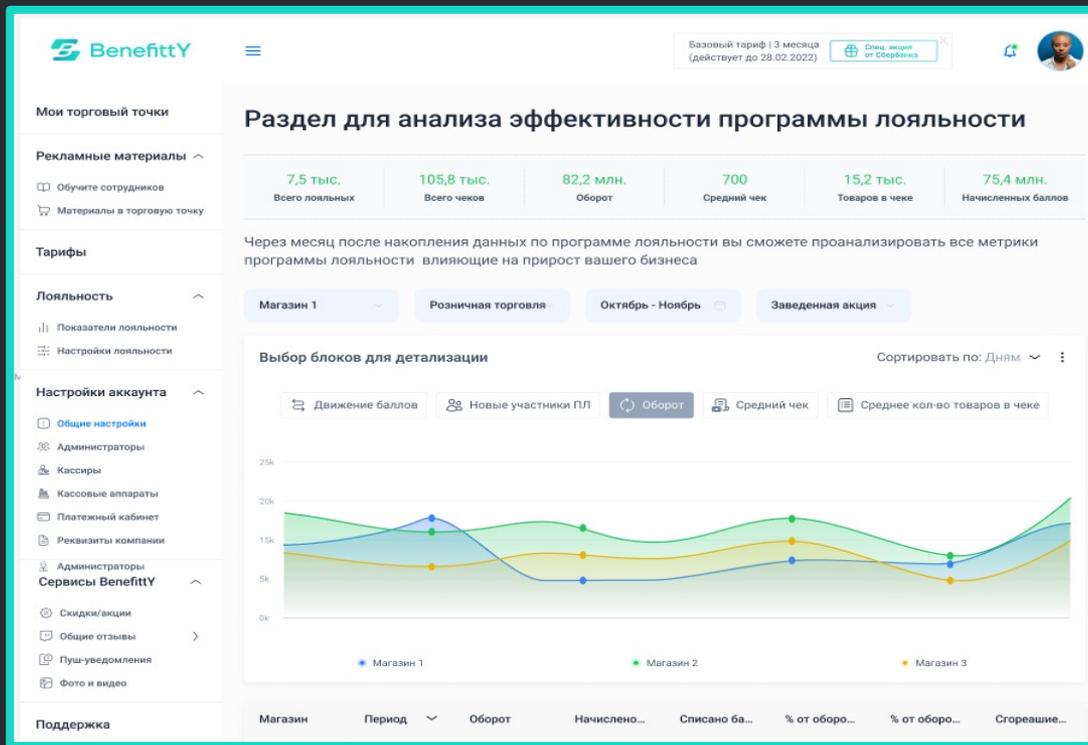
повышение лояльности



Переход в сервис чаевых по Push, не нужно сканировать QR-code

повышение лояльности

Аналитика показывает эффективность BenefitfY



Подробная аналитика в ЛК покажет как решения BenefitfY помогают наращивать ваши продажи

BenefittY VS другие сервисы для бизнеса

ДРУГИЕ СЕРВИСЫ

Доступно только крупному бизнесу

Требует времени
и/или отдельного сотрудника

Требуется ручная настройка
правил программы лояльности

Требуется дополнительное
оборудование для кассира

Не понятна эффективность

BENEFITTY

Доступно даже микро бизнесу

Максимально адаптировано
под малый бизнес

Искусственный интеллект быстро
подберет оптимальную программу
для вашего бизнеса

Все действия осуществляются
через кассовый терминал

Подробная аналитика показывает,
как растет ваша прибыль

Просто запустить и пользоваться

ИИ запускает вашу программу лояльности и создает ЛК

2 мин



Настраиваете кассу

2 мин



Обучаете сотрудников

2 мин



Размещаете инфо о себе в ЛК – она попадает в приложения BenefittY и партнеров

10 мин



Регистрируете клиентов

Ежедневно



Наблюдаете рост выручки

Постоянно



Тарифные планы

1-й месяц в подарок!

Базовый

Стоимость за одну торговую точку

1 месяц	3 200₽
3 месяца	9 000₽ (3 000₽/мес)
6 месяцев	15 000₽ (2 500₽/мес)
9 месяцев	18 000₽ (2 000₽/мес)

Бизнес

Стоимость за одну торговую точку

1 месяц	4 200₽
3 месяца	12 000₽ (4 000₽/мес)
6 месяцев	21 000₽ (3 500₽/мес)
9 месяцев	27 000₽ (3 000₽/мес)

Статистические результаты

Увеличение среднего чека

+7%

+9%

Увеличение количества покупок на клиента

+8%

+12%

Увеличение выручки по клиентам с картами лояльности

+13%

+17%

ВЕДЕНИЕ ПРОФИЛЯ, ОТЗЫВЫ ПОКУПАТЕЛЕЙ, ФОТО и ВИДЕО – **БЕСПЛАТНО!**

BenefittY – ПРОСТО! УДОБНО! ВЫГОДНО!

Tel./WhatsApp [+7 \(495\) 215-00-35](tel:+7(495)215-00-35)

Telegram [@benefitty112](https://t.me/benefitty112)

E-mail: sales@benefitty.ru

Подключить свой бизнес к



Подарок – полный функционал 1 мес. бесплатно



Моб. приложение BenefittY для ваших клиентов

 Download on the
App Store

 GET IT ON
Google Play



ПРИМЕР

как программа лояльности стимулирует
совершать повторные покупки

Покупатель выберет вас для покупки

*Заплатить за
брюки 2200 руб.?*

*Мне нужны брюки
Где лучше купить?*

*Заплатить за брюки 1880 руб.
(с учетом списания баллов)?*

Магазин одежды
«JustChina»

Брюки – 2200 р.

Нет программы лояльности



**Покупатель
выбирает где купить**

Магазин одежды
«Inmoda»

Брюки – 2200 р.

*Есть программа
лояльности и 320 баллов
в ней с прошлых покупок*

Вы увеличиваете частоту покупок

Конечно заплатить
за брюки 1880 р.



Магазин одежды
«Inmoda»

Брюки – за 1880 р.

с учетом списания 320
баллов



За новую покупку на
1880 р. начислен
131 балл (131 рубль)

Метрики магазина:*

+8% частота покупок
-14% отток клиентов

**Покупатель сделал выбор
купить , где ему выгоднее**

**Усредненные значения для всех сфер розницы*

Увеличиваете средний чек, выручку и прибыль

Мне нужна рубашка. Куплю там, где у меня бонусы. И еще, я и так экономлю, почему бы не купить еще и футболку?



Покупателю в след. раз нужна рубашка

Магазин одежды
«Inmoda»

Рубашка – 1900 р.
Футболка – 1200 р.

131 балл в ПЛ с прошлых покупок



**Средний чек вырос с
2160 руб. до 2362 руб.**
(по итогам нескольких покупок)

Метрики магазина:*

Средний чек +12%
Рост выручки +22%

**Усредненные значения для всех сфер розницы*