



Привлекайте новых клиентов, увеличивайте частоту покупок и вашу прибыль с помощью BenefittY



В реестре отечественного ПО: [№ 16548](#)

# Что такое BenefittY?

Мы, инновационная компания, собрали мировые практики по привлечению и удержанию клиентов, **предлагаем умные алгоритмы**, с помощью которых вы можете:

- за 5 мин. запустить собственную цифровую программу лояльности
- привлекать новых клиентов без бюджета на рекламу
- увеличить прибыль, выручку, средний чек и стимулировать ваших клиентов делать покупки снова и снова

# Эффекты от использования BenefittY

Приток новых клиентов

+7%

Увеличение среднего чека

+12%

Увеличение количества покупок на клиента

+8%

Увеличение чистой прибыли

+7%

# В итоге вы увеличиваете свою прибыль

Сфера бизнеса

Розничная торговля (товары) ▼

Косметика и парфюмерия ▼

Маржинальность бизнеса

55% ▼

Рассчитать

### Результаты

Рекомендовано начислять бонусов	5,00%
Прогноз увеличения годовой выручки	2 376 000 руб.
Прогноз расходов на бонусы для клиентов и тариф BenefitY (за год)	540 000 руб.
Прогноз прироста чистой прибыли (за год)	724 800 руб.

Для расчетов использовано предприятие из вашей сферы, которое использует программу лояльности и имеет активную клиентскую базу около 200 покупателей.

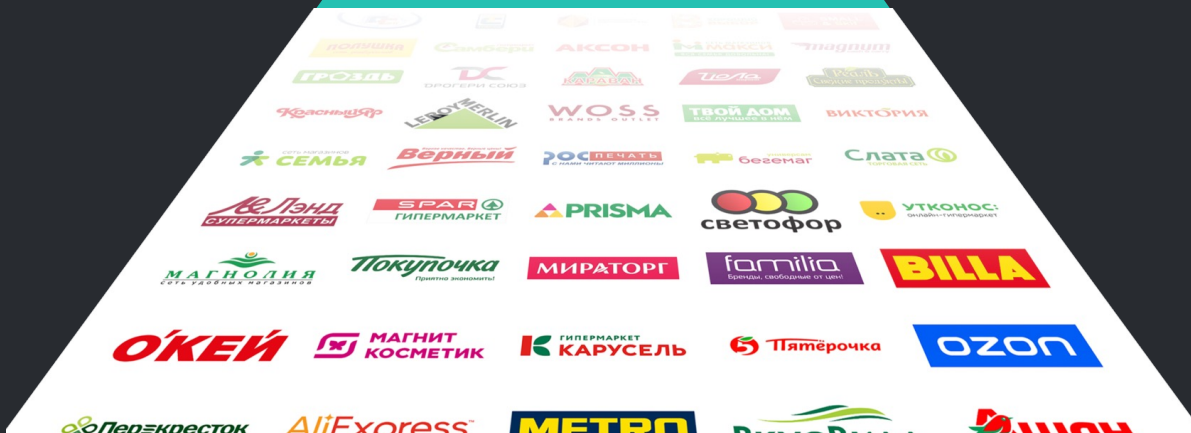
Онлайн-расчет роста вашей прибыли доступен [на сайте](#)

# Программа лояльности – необходимость для продаж

Все крупные компании используют программы лояльности

Для вас она тоже теперь доступна в 2 клика!

Ваш бизнес  
+



# Для чего вам нужна программа лояльности?

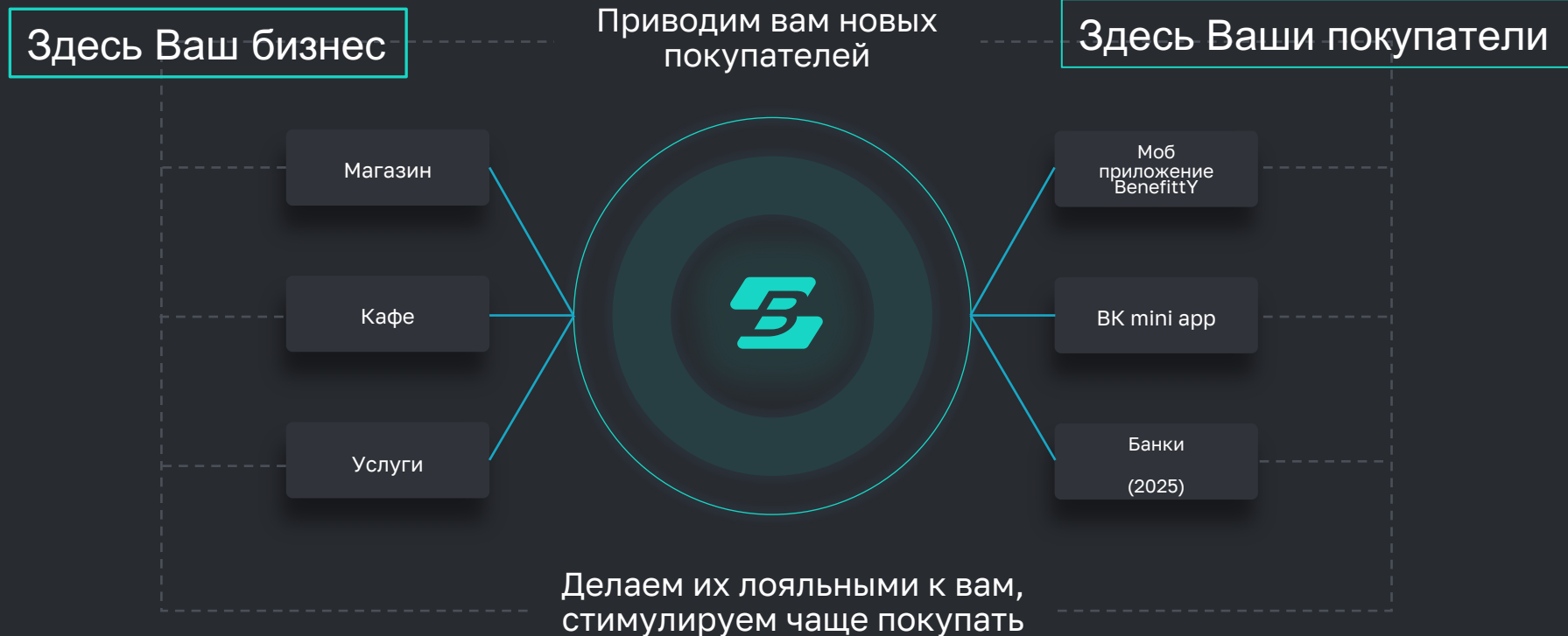
Отстройка от конкурентов и «привязка» клиентов к себе за счет начисления баллов за каждую покупку

Сбор активной клиентской базы в одном месте для последующей коммуникации с ними

Напрямую влияет на основные метрики любой организации:

- ✓ Снижает отток клиентов
- ✓ Увеличивает средний чек, частоту покупок, выручку и доход

# Как BenefittY увеличивает вашу прибыль?



# Покупатель выберет вас для покупки

*Заплатить за  
брюки 2200 руб.?*

*Мне нужны брюки  
Где лучше купить?*

*Заплатить за брюки 1880 руб.  
(с учетом списания баллов)?*

Магазин одежды  
«JustChina»

Брюки – 2200 р.

*Нет программы лояльности*



Магазин одежды  
«Inmoda»

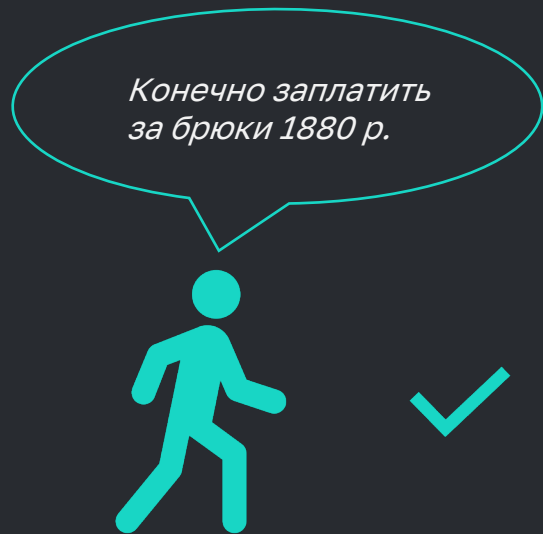
Брюки – 2200 р.

*Есть программа  
лояльности и 320 баллов  
в ней с прошлых покупок*

**Покупатель  
выбирает где купить**



# Вы увеличиваете частоту покупок



Магазин одежды  
«Inmoda»

Брюки – за 1880 р.  
*с учетом списания 320  
баллов*

The central part of the diagram is a rounded rectangular box with a light blue background. It contains the text: 'Магазин одежды «Inmoda»' (Clothing store «Inmoda»), 'Брюки – за 1880 р.' (Trousers – for 1880 rubles), and 'с учетом списания 320 баллов' (with the deduction of 320 points) in italics.



За новую покупку на  
1880 р. начислен  
131 балл (131 рубль)

The text is positioned to the right of the target icon. It reads: 'За новую покупку на 1880 р. начислен 131 балл (131 рубль)' (For a new purchase of 1880 rubles, 131 points (131 rubles) are credited).

**Метрики магазина:\***

+8% частота покупок  
-14% отток клиентов

*\*Усредненные значения для всех сфер розницы*

# Увеличиваете средний чек, выручку и прибыль

*Мне нужна рубашка. Куплю там, где у меня бонусы. И еще, я и так экономлю, почему бы не купить еще и футболку?*



**Покупателю в след. раз нужна рубашка**

Магазин одежды  
«Inmoda»

Рубашка – 1900 р.  
Футболка – 1200 р.

*131 балл в ПЛ с прошлых покупок*



**Средний чек вырос с 2160 руб. до 2362 руб.**  
(по итогам нескольких покупок)

**Метрики магазина:\***

Средний чек +12%  
Рост выручки +22%

*\*Усредненные значения для всех сфер розницы*

# Даем готовые инструменты для роста продаж

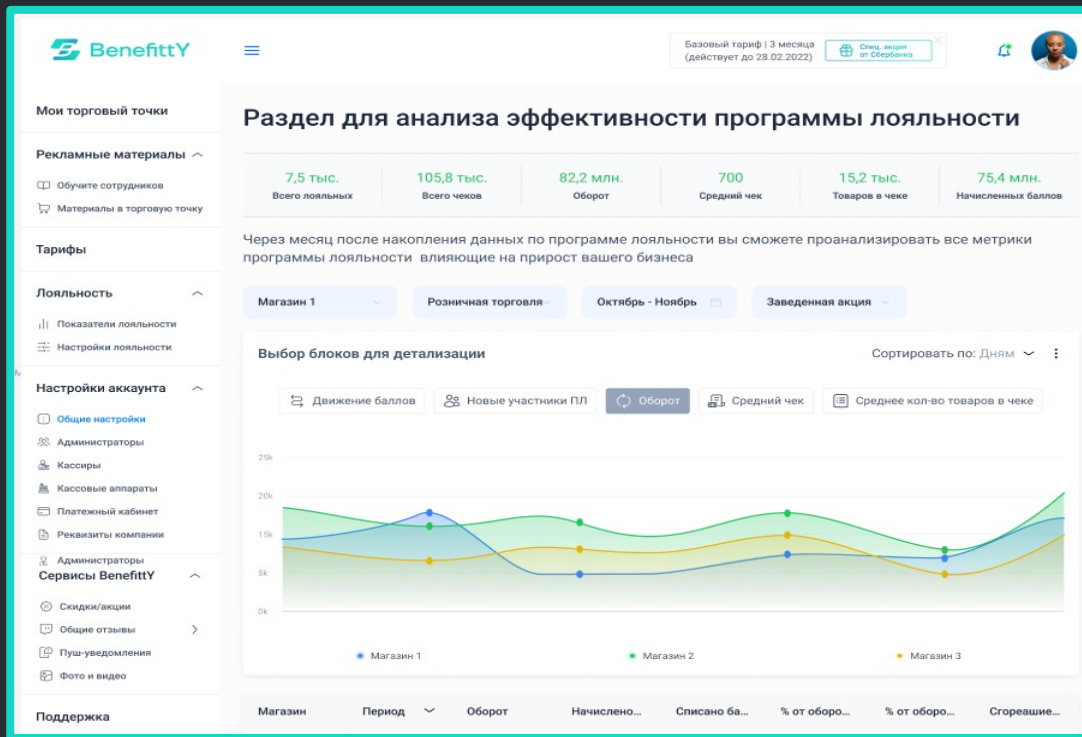
**Программа лояльности** стимулирует чаще покупать у вас. Процесс накопления и траты бонусов, выгодные предложения на праздники — повод совершать покупки чаще

**Клиентская база** позволяет понимать потребности аудитории. Сбор, безопасное хранение и быстрый доступ к информации о покупателях

**Приложение BenefittY** - это удобный инструмент для коммуникаций с клиентами и привлечения новых покупателей

**Коммуникации с покупателями** - отправка push своим клиентам, формирование рекламных кампаний, акций, управление профилем, сбор отзывов

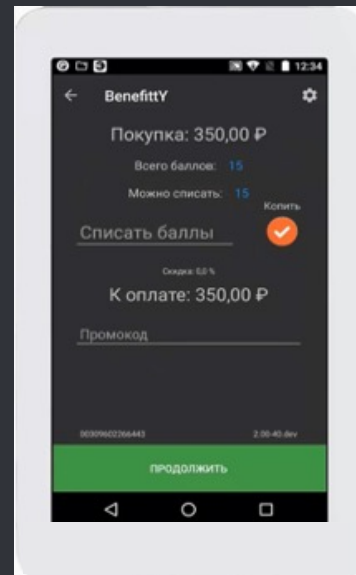
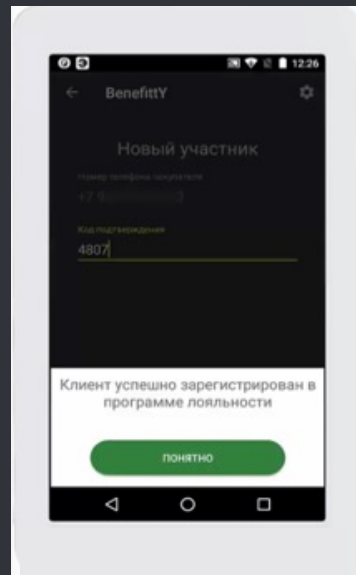
# Аналитика показывает эффективность вашей ПЛ



Подробная аналитика покажет как решения BenefittY помогают наращивать ваши продажи

# Программа лояльности работает прямо на кассе

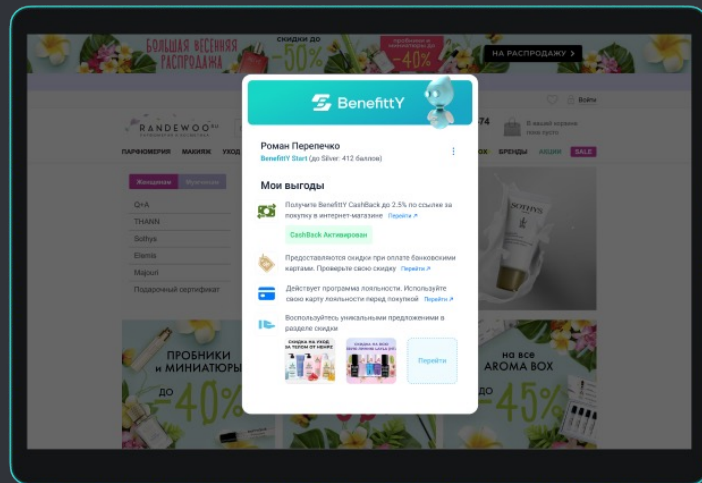
- ✓ Подключение кассы за 2 мин
- ✓ Регистрация клиента по номеру телефона прямо на кассе
- ✓ Списание баллов по номеру телефона/цифровой карте лояльности
- ✓ Не нужно заполнять бумажные анкеты\*



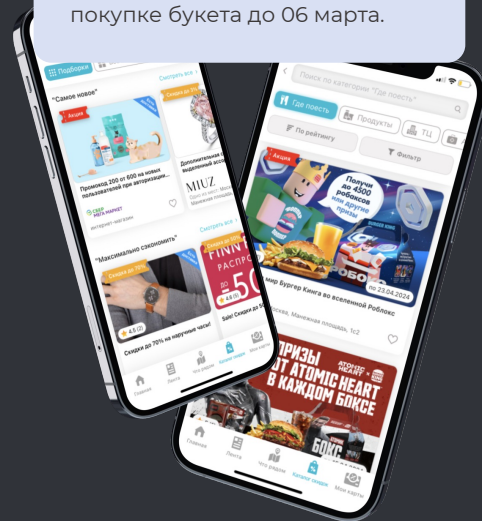
*\*Полное соответствие законодательству РФ*

# Стимулируем покупки у вас онлайн и оффлайн

Расширение для браузера подскажет покупателям  
выгоды при покупках на вашем сайте

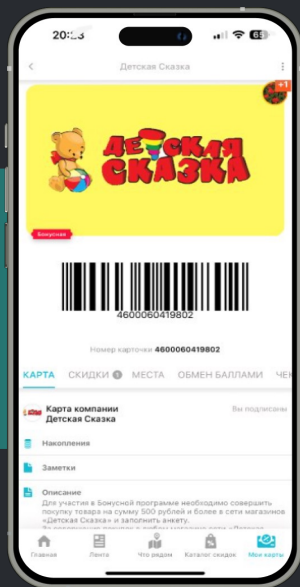


Вам подарок от Цветофор!  
12% бонусами на карту при  
покупке букета до 06 марта.



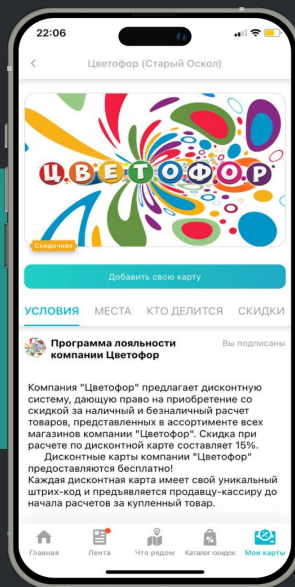
Пользователи моб. приложения и VK App  
узнают о вас и ваших спецпредложениях при  
покупках в городе

# Готовые инструменты для роста ваших продаж



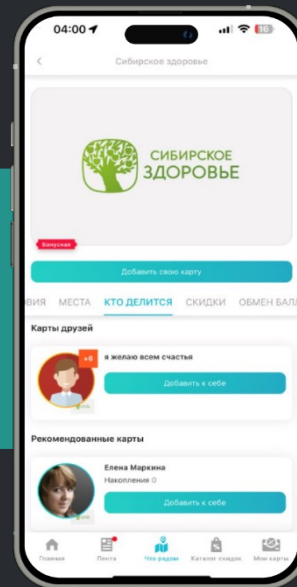
Карта вашей программы лояльности с балансом

# стимулирование к повторным покупкам



Выпуск карты вашей программы лояльности онлайн из моб. приложения

# привлечение новых покупателей

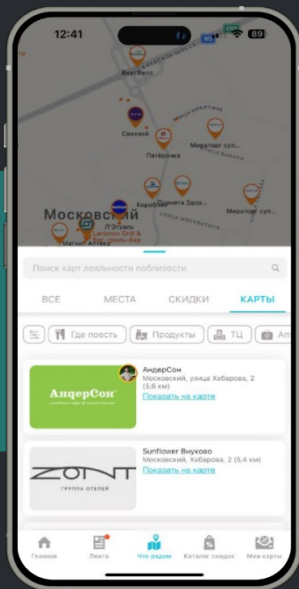


Возможность «шерить» карту программы лояльности с семьей и с друзьями

# привлечение новых покупателей

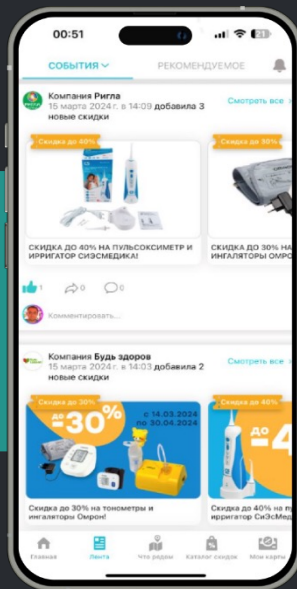
# повышение лояльности

# Готовые инструменты для роста ваших продаж



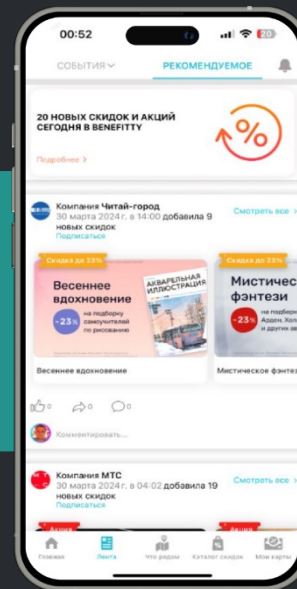
Карта вашей программы лояльности  
в привязке к геопозиции

# привлечение новых покупателей



Ваши спецпредложения  
в персональной ленте участника  
программы лояльности

# стимулирование к повторным покупкам

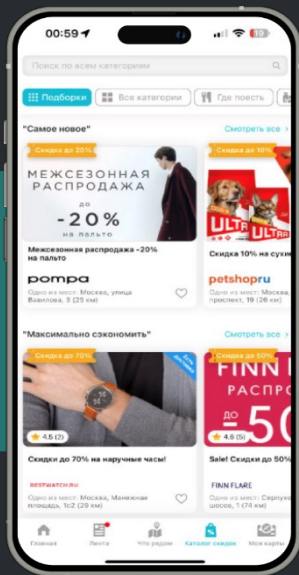


Ваши спецпредложения  
в ленте раздел «рекомендуемое»

# привлечение новых покупателей

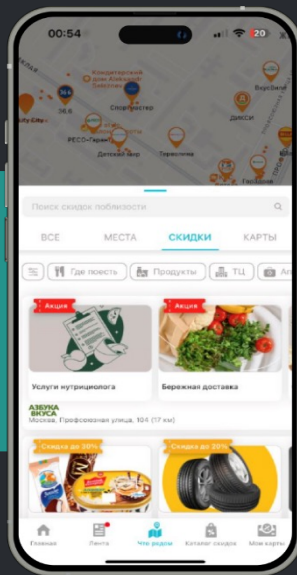


# Готовые инструменты для роста ваших продаж



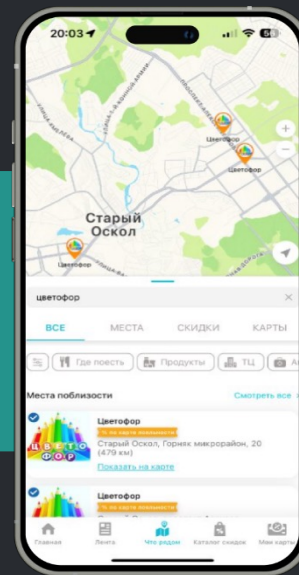
Ваши спецпредложения  
в каталоге скидок

# привлечение новых покупателей



Ваши спецпредложения  
при геопоиске

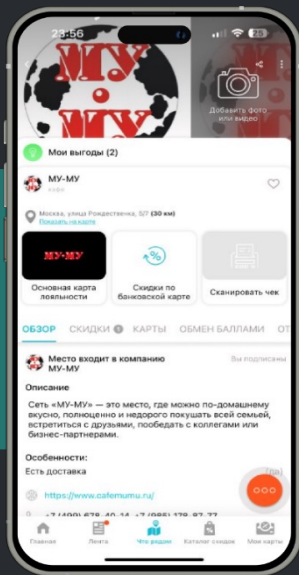
# привлечение новых покупателей



Торговые точки  
при геопоиске

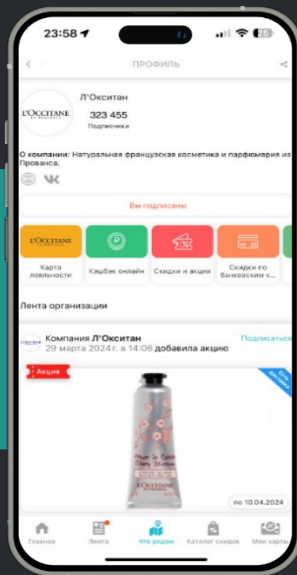
# привлечение новых покупателей

# Готовые инструменты для роста ваших продаж



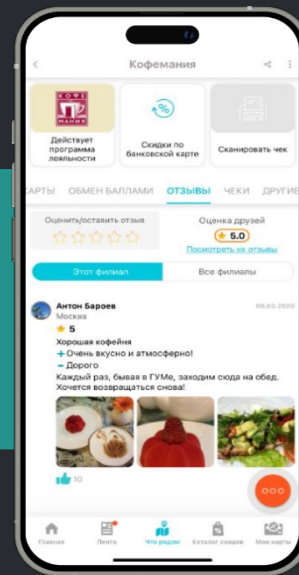
Подробная  
карточка места

# привлечение новых покупателей



Персональная  
страничка организации

# привлечение новых покупателей

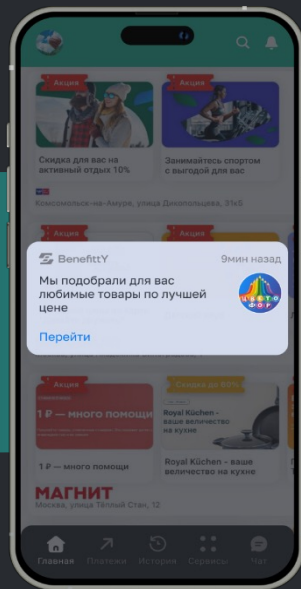


Отзывы  
покупателей

# привлечение новых покупателей

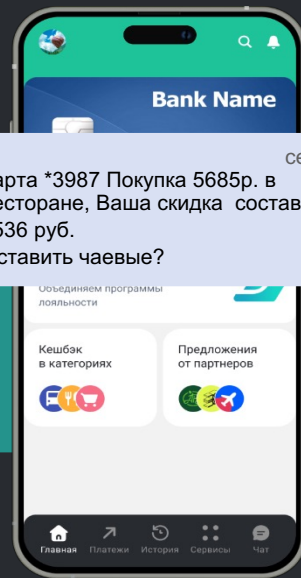
# повышение лояльности

# Готовые инструменты для роста ваших продаж



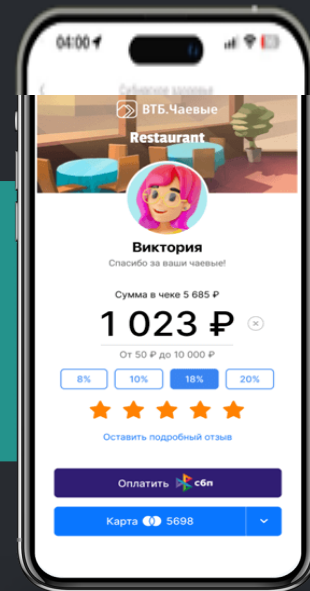
Push-уведомление  
в приложении BenefittY подписчикам и  
потенциальным клиентам

# привлечение новых покупателей



Push-уведомление  
в приложении BenefittY с призывом  
оставить чаевые

# повышение лояльности



Переход в сервис чаевых по Push,  
не нужно сканировать QR-code

# повышение лояльности

# BenefittY VS другие сервисы для бизнеса

## ДРУГИЕ СЕРВИСЫ

Доступно только крупному бизнесу

Требует времени  
и/или отдельного сотрудника

Требуется ручная настройка  
правил программы лояльности

Требуется дополнительное  
оборудование для кассира

Не понятна эффективность

## BENEFITTY

Доступно даже микро бизнесу

Максимально адаптировано  
под малый бизнес

Искусственный интеллект быстро  
подберет оптимальную программу  
для вашего бизнеса

Все действия осуществляются  
через кассовый терминал

Подробная аналитика показывает,  
как растет ваша прибыль

# Просто запустить и пользоваться

ИИ запускает вашу программу лояльности

3 мин



Настраиваете кассу

2 мин



Обучаете сотрудников

2 мин



Размещаете инфо о себе в ЛК

10 мин



Регистрируете клиентов

Ежедневно



Наблюдаете рост выручки

Постоянно



# Тарифные планы

## Базовый

Стоимость за одну торговую точку

1 месяц	3 200₽
3 месяца	9 000₽ (3 000₽/мес)
6 месяцев	15 000₽ (2 500₽/мес)
9 месяцев	18 000₽ (2 000₽/мес)

+7%

+8%

+13%

## Бизнес

Стоимость за одну торговую точку

1 месяц	4 200₽
3 месяца	12 000₽ (4 000₽/мес)
6 месяцев	21 000₽ (3 500₽/мес)
9 месяцев	27 000₽ (3 000₽/мес)

+9%

+12%

+17%

### Статистические результаты

Увеличение среднего чека

Увеличение количества покупок на клиента

Увеличение выручки по клиентам с картами лояльности

# Контакты

E-mail: [sales@benefitty.ru](mailto:sales@benefitty.ru)

Tel./WhatsApp +7 (495) 215-00-35

Подключить свой бизнес к



Моб. приложение BenefittY для ваших клиентов

 Download on the  
App Store

 GET IT ON  
Google Play

